



## CTY TNHH TM- DV DẦU NHỜN PETROL DIAMOND

MST: 3603746795

ĐC: Lô 39, LT4, KP. Bình Dương, P. Long Bình Tân, TP. Biên Hòa, T. Đồng Nai

ĐT: 0945 28 30 31

## THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

### GIỚI THIỆU NHÀ TUYỂN DỤNG:

**CÔNG TY TNHH TM- DV DẦU NHỜN PETROL DIAMOND** được thành lập và hoạt động trong lĩnh vực cung cấp các sản phẩm dầu nhờn cho các hệ thống máy móc công nghiệp và dân dụng. Hiện nay chúng tôi là nhà phân phối độc quyền sản phẩm dầu nhờn mang thương hiệu **PETROL DIAMOND** ở Việt Nam.

Vị trí	<b>NHÂN VIÊN KINH DOANH THỊ TRƯỜNG</b>	<b>NHÂN VIÊN BÁN HÀNG ONLINE</b>
Số lượng	<b>5 người</b>	<b>2 người</b>
Mô tả công việc	<ul style="list-style-type: none"><li>- Tìm kiếm, phát triển và mở rộng mạng lưới khách hàng.</li><li>- Chăm sóc khách hàng cũ, duy trì và phát triển doanh số.</li><li>- Tư vấn sản phẩm, báo giá và hỗ trợ khách hàng.</li><li>- Theo dõi đơn hàng, công nợ và hỗ trợ giao hàng khi cần.</li><li>- Quản lý khu vực bán hàng của mình.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Giới thiệu sản phẩm, tương tác và theo dõi nhu cầu của khách hàng</li><li>- Mở rộng tìm kiếm khách hàng, tiếp cận khách hàng qua các kênh trực tuyến như Facebook, Zalo, Lazada...</li><li>- Tư vấn khách hàng, chốt đơn hàng.</li><li>- Theo dõi và hỗ trợ khách hàng trước, trong và sau khi mua hàng.</li></ul>
Yêu cầu	<ul style="list-style-type: none"><li>- Nam độ tuổi từ 18-40.</li><li>- Năng động, nhiệt tình, trung thực.</li><li>- Kỹ năng giao tiếp và đàm phán tốt, có trách nhiệm trong công việc</li><li>- Có kỹ năng quản lý và phát triển thị trường.</li><li>- Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm bán hàng nhờn xe máy là một lợi thế.</li><li>- Ưu tiên có bằng lái ô tô.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Nam nữ độ tuổi từ 18-30 có ngoại hình ưa nhìn.</li><li>- Có khả năng ăn nói lưu loát, dễ nghe, thu hút và có khả năng xử lý tình huống nhanh nhạy khi tương tác với khách hàng.</li><li>- Có khả năng thuyết phục khách hàng tin tưởng và mua sản phẩm, đồng thời tạo sự kết nối, tương tác tốt với người xem.</li><li>- Biết cách sử dụng các công cụ bán hàng online và quản lý đơn hàng.</li><li>- Kỹ năng xử lý tình huống, chăm sóc khách hàng tốt.</li><li>- Có tinh thần trách nhiệm trong công việc.</li></ul>
Quyền lợi	<ul style="list-style-type: none"><li>- Được công ty cung cấp ô tô đi thị trường nếu có bằng lái.</li><li>- Có xe công ty hỗ trợ giao hàng</li><li>- Lương thỏa thuận + phụ cấp, hoa hồng cao.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Lương <b>6.000.000 + 2.000.000</b> (Phụ cấp) kèm theo hoa hồng theo doanh số bán hàng. Nhân viên có thể hưởng phần trăm doanh thu từ các đơn hàng chốt được trong quá trình livestream nếu đạt vượt mức doanh số công</li></ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Thưởng: thưởng doanh số bán hàng theo tháng, quý, năm.</li> <li>- Tổng thu nhập từ <b>10.000.000 đến 50.000.000</b> (thưởng hàng tháng nếu vượt mốc doanh số và thưởng hàng quý theo năng lực).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>ty đề ra thì nhân viên sẽ được hưởng % tính từ doanh số vượt mức, giúp tăng thu nhập nếu bán hàng hiệu quả.</li> <li>- Môi trường làm việc trong phòng máy lạnh.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Được tham gia đầy đủ BHXH theo quy định của pháp luật.</li> <li>- Được đi du lịch hàng năm.</li> </ul>	
<b>Địa chỉ</b>	<b>Lô 39, Lt4, KP Bình Dương, P. Long Bình Tân, TP.Biên Hòa, T.Đồng Nai</b>	
<b>Liên hệ ứng tuyển</b>	<p><b>CÔNG TY TNHH TM- DV DẦU NHỜN PETROL DIAMOND</b></p> <p><b>Mr. DANH – 0945.28.30.31</b></p> <p><b>Gmail: petroldiamond795@gmail.com</b></p> <p><b>Website: Petroldiamondoil.com</b></p> <p><b>Ứng viên quan tâm vui lòng gửi CV qua mail hoặc liên hệ trực tiếp để trao đổi chi tiết!</b></p>	